

## Responsable en développement commercial / Responsable clientèle

### Description synthétique

Il participe au développement et à la gestion d'un portefeuille de clients, d'un secteur d'activité ou de produits. Il suit la rentabilité de la prestation. Il est soumis à un objectif commercial.

### Activités principales

- Faire le reporting de ses résultats commerciaux
- Participer ou rédiger des offres commerciales
- Se coordonner avec les équipes réalisant les prestations

### Savoir-faire spécifique nécessaire

- Négocier avec les clients
- Identifier les besoins des clients et adapter l'offre en conséquence
- Maîtrise des produits ou prestations vendus ou expérience du secteur d'activités des clients

### Connaissances spécifiques requises

- Techniques de vente
- Marketing