

Consultant senior

Appellations couramment utilisées

Consultant confirmé, senior, senior confirmé

Description synthétique

Le consultant senior prend en charge une partie ou l'intégralité des missions. Il intervient seul ou sous la supervision d'un responsable de mission.

Il est en relation directe avec les clients. Il a une contribution commerciale et il contribue au suivi budgétaire de la mission.

Il peut superviser un ou plusieurs consultant(s).

Activités principales

- Participer ou piloter une partie ou l'intégralité de missions
- Elaborer la démarche, l'ingénierie, le planning prévisionnel
- Participer à l'élaboration des propositions d'intervention et participer ou assurer la relation commerciale
- Manager quelques personnes (stagiaires 1 ou 2 consultants)

Activités accessoires

- Etre un support interne
- Réaliser des fiches produits, capitaliser les missions dans un objectif de Marketing et de Communication

Savoir-faire spécifique nécessaire

- Maîtriser la gestion de son temps, des priorités et l'organisation de son travail
- Préparer et animer des réunions
- Maîtriser la conduite d'entretiens y compris complexes
- Appréhender la prospection commerciale
- Maîtriser la compréhension et la résolution de problème
- Gérer des projets simples
- Mener des négociations simples avec les clients

Connaissances spécifiques requises

- Maîtriser la rédaction de synthèses, compte-rendus, rapports y compris ceux ayant une certaine complexité
- Maîtriser l'utilisation des outils bureautiques
- Avoir de bonnes connaissances spécifiques d'une fonction de l'entreprise au moins
- Maîtrise de l'anglais

Prérequis (expérience, diplômes, certifications ou habilitations particulières)

Bac +5 (3ème cycle) et 3 à 5 ans d'expérience minimum